

CAMPAGNE D'EMPLOI ENSEIGNANTS 2024

Recrutement d'une Attachée ou d'un Attaché Temporaire d'Enseignement

ETABLISSEMENT : Université de Montpellier
SITE : Béziers

COMPOSANTE : IUT de Béziers
DEPARTEMENT : Techniques de commercialisation (TC)

EMPLOI : PRAG 1123
Discipline : Gestion
Prise de fonction : 01/09/2024
Durée : 12 mois
Quotité : Temps complet

Contexte :

Le Bachelor Universitaire de Technologie « Techniques de commercialisation » forme aux métiers de la vente, du marketing et de la communication : https://cache.media.education.gouv.fr/file/SPE4-MESRI-17-6-2021/37/1/Annexe_25_TC_BUT_annee_1_1411371.pdf

Au sein du département Techniques de Commercialisation, l'enseignante ou l'enseignant recruté(e) assurera des enseignements liés à la gestion, à la négociation, à la vente et au commerce.

Mission principale :

L'enseignante ou l'enseignant devra principalement animer les ressources et situations d'apprentissage et d'évaluation liées à la compétence « vente » pour les trois années du BUT. Les niveaux de développement de la compétence « vente » sont : préparer l'entretien de vente, mener un entretien de vente simple, mener une vente plus complexe. Dans un souci de professionnalisation, il/elle devra accompagner les étudiantes et étudiants dans les concours de vente (Les Négociales, DCF Challenge, etc.).

Outre les enseignements liés à la négociation-vente, l'enseignante ou l'enseignant pourra également prendre en charge des enseignements de gestion (logistique, trade marketing, etc.), de ressources et culture numériques, et être amené(e) à contribuer aux enseignements en expression, communication et culture.

Activités :

L'enseignante ou l'enseignant recruté(e) devra s'impliquer dans la vie pédagogique et administrative du département en assurant notamment et par exemple l'encadrement de projets tuteurés, l'animation des situations d'apprentissage et d'évaluation (SAE), le suivi des étudiantes et des étudiants en stage, en participant aux réunions pédagogiques du département Techniques de Commercialisation et aux événements organisés dans le département (journée portes ouvertes, etc.) et de l'établissement (hackathon, remise des diplômes, etc.).

Compétences / qualifications :

Une connaissance du monde de l'entreprise, une formation en sciences de gestion et la capacité à assurer des cours en anglais serait appréciées.

Département d'enseignement ou équipe pédagogique :

Lieu d'exercice : Béziers

Affectation détaillée : IUT de Béziers, Département Techniques de commercialisation, 3 Pl. du 14 Juillet, 34500 Béziers

Contact pour toute question sur le poste de travail : Marie-Françoise MOGUET - chef de département Techniques de commercialisation

Téléphone : 06 73 07 38 26

Email : marie-francoise.moguet@umontpellier.fr

MODALITES DE TRANSMISSION DES CANDIDATURES :

Les dossiers numériques doivent être déposés sur l'application de l'Université de Montpellier du 21/03/2024 au 23/04/2024 : <https://campec.umontpellier.fr/public.php>